

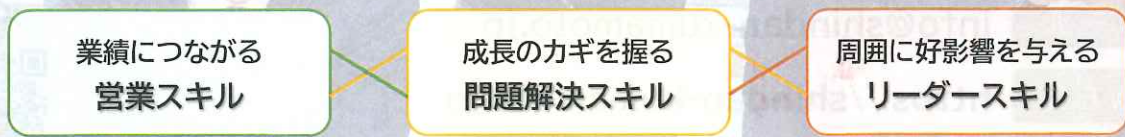
中堅社員スキルアップ研修

研修のねらい

日々変化する経営環境に対応していくには、組織の力を磨いていく必要があります。そのためには、企業の要となる中堅社員が、自律的・自発的に行動し、次世代のリーダーとして活躍できる能力や個性を高めていくことが重要です。

当研修は、中堅社員に求められるスキルを、①業績につながる営業スキル、②成長のカギを握る問題解決スキル、③周囲に好影響を与えるリーダースキルの3つに分け、それぞれを重点的に学ぶ構成となっています。

今後、組織の中核人材として周囲に積極的に働きかけ、チームの目標達成を推進していくためのスキルを、座学と演習を交えながら学び、レベルアップを目指します。



受講料(各回1名あたり)

22,000円(税込)

定員・受付締切日

30名

各回、開催日の2週間前まで受付

会場(予定)

熊本市流通情報会館
(熊本市南区流通団地1-24)

※熊本市流通情報会館の駐車場は台数に限りがございますので、会社様で乗り合わせや公共交通機関をご利用下さい。

※会場は都合により変更になる可能性があります



	① 営業スキル	② 問題解決スキル	③ リーダースキル
日時	令和7年4月17日(木) 10:00~17:00	令和7年7月10日(木) 10:00~17:00	令和7年10月10日(金) 10:00~17:00
対象	<ul style="list-style-type: none"> ● 営業の基本から学びたい方 ● 顧客とのコミュニケーションに不安のある方 ● 適切な営業目標を設定したい方 	<ul style="list-style-type: none"> ● 問題解決のプロセスを基本から学びたい方 ● 論理的な思考法を習得したい方 ● 現状から目標までの道筋を明確にしたい方 	<ul style="list-style-type: none"> ● リーダー候補/リーダー成り立ての方 ● リーダーシップを発揮したい方 ● コミュニケーション力を高めたい方
内容	<ul style="list-style-type: none"> ● 営業活動の心構え ● 効率的な営業実務 ● 営業目標の設定 ● 営業数字の基本 ● 訪問・商談ロールプレイング 	<ul style="list-style-type: none"> ● 問題解決の基本プロセス ● 問題の発見と課題の抽出 ● ロジカルシンキング ● 思考を助けるフレームワーク ● 原因の究明と解決策の立案 	<ul style="list-style-type: none"> ● リーダーの心構え ● チームビルディング ● タスク管理と優先順位付け ● タイムマネジメント ● 伝わるコミュニケーション

受講者の声

- 営業基本から営業目標、ロールプレイングにかけてすごく分かりやすく勉強になった。
- 営業に対する意識が変わった。とにかくプラスに考動することに取り組んでいきたい。
- 目に見える問題だけでなく、その奥にある本質的な問題が見えるようになった。
- 参加者で意見交換し、アイデアを出し合えたことが良かった。
- 状況、職業に応じて対応してもらえるので、大変わかりやすかった。

FAX 096-288-6243

参加申込書に必要事項をご記入の上、FAX、郵送、メールにてお申し込みください。
参加費については研修実施日の前日までにお振込みください。

お問い合わせ・お申し込み先

郵送先

一般社団法人 熊本県中小企業診断士協会

〒860-0812 熊本県熊本市中央区南熊本3-14-3 くまもと大学連携インキュベータ208
TEL 096-288-6670 FAX 096-288-6243

メール

info@shindan-kumamoto.jp

WEB

https://shindan-kumamoto.jp

振込先

肥後銀行 銀座通支店 普通預金 口座番号1369600
一般社団法人 熊本県中小企業診断士協会 研修部 宛



メール



WEBサイト

中堅社員スキルアップ研修 参加申込書

ふりがな
社名

業種

〒

-

TEL

(

)

連絡先

FAX

(

)

MAIL

@

研修担当者名

■中堅社員スキルアップ研修 参加者 () 名 ■受講料 月 日納付(予定日)

※お申込みされる研修にチェックをお願いいたします。

4/17 営業スキル

7/10 問題解決スキル

10/10 リーダースキル

ふりがな
氏名

所属 (

)

年齢 (

)

勤続年数 ()

4/17 営業スキル

7/10 問題解決スキル

10/10 リーダースキル

ふりがな
氏名

所属 (

)

年齢 (

)

勤続年数 ()

4/17 営業スキル

7/10 問題解決スキル

10/10 リーダースキル

ふりがな
氏名

所属 (

)

年齢 (

)

勤続年数 ()

※この申込書は研修に使用するものです。その他の目的で使用することはありません。

◆キャンセルポリシー

お申し込み後のキャンセルについては、開催日の14営業日前までに電話またはメールでご連絡頂ければキャンセル料は無料となります。

すでにお振込みの場合は振込手数料を差し引いた額を返金させていただきます。

なお、開催日の2～13営業日前はご請求額の20%、前日～当日及び無断欠席の場合はご請求額の100%がキャンセル料となりますのでご了承ください。